

| MATIERE                                              | EDITEUR                                                                                                                                                                                                  | AUTEUR      | TITRE                                                                                                       | ANNEE | ISBN              |
|------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|-------------------|
| DEVELOPPEMENT DE LA RELATION CLIENT ET VENTE CONSEIL | Nathan                                                                                                                                                                                                   | Ortolan     | Bloc 1 : Développement de la relation client et vente conseil<br>Collection BTS MCO Horizon professionnelle | 2026  | 978-2-09-506676-5 |
| ANIMATION ET DYNAMISATION L'OFFRE COMMERCIALE        | Foucher                                                                                                                                                                                                  | Ben Hamouda | Atout compétence Bloc 2 : Animer et dynamiser l'offre commerciale<br>Collection BTS MCO                     | 2026  | 978-2-216-17828-5 |
| ASSURER LA GESTION OPERATIONNELLE                    | Foucher                                                                                                                                                                                                  | Roussel     | Bloc 3 : Assurer la gestion opérationnelle<br>Collection Prise directe                                      | 2025  | 978-2-216-17628-1 |
| MANAGER L'EQUIPE COMMERCIALE                         | Foucher                                                                                                                                                                                                  | Roussel     | Bloc 4 : Manager l'équipe commerciale<br>Collection Prise directe                                           | 2025  | 978-2-216-17626-7 |
| CULTURE ECONOMIQUE JURIDIQUE ET MANAGERIALE          | Pas de manuel                                                                                                                                                                                            |             |                                                                                                             |       |                   |
| CULTURE GENERALE                                     | Attendre la rentrée                                                                                                                                                                                      |             |                                                                                                             |       |                   |
| ANGLAIS                                              | Obligatoire : Dictionnaire unilingue anglais de poche « autorisé au bac » par exemple Harrap's Chambers English Dictionary EAN 9782818709474 ou Dictionnaire anglais unilingue Collins EAN 9782321017929 |             |                                                                                                             |       |                   |
| ESPAGNOL                                             | Pas de manuel                                                                                                                                                                                            |             |                                                                                                             |       |                   |
| ITALIEN                                              | Pas de manuel                                                                                                                                                                                            |             |                                                                                                             |       |                   |